

### PREVOIR ET PREPARER LA CESSION DE SON ENTREPRISE

#### OBJECTIFS :

- **Découvrir** les outils permettant d'anticiper cette transition
- **Se poser** les bonnes questions
- **Elaborer** une stratégie et préparer son planning de cession
- **Appréhender** le coût de la cession à venir et comment le limiter

#### PROGRAMME :

- Les outils juridiques et les formes sociétaires au service de la cession
- Les outils fiscaux pour optimiser la cession
- Présentation des étapes pour prévoir la cession
- Les objectifs, la stratégie, les précautions

#### MOYENS PEDAGOGIQUES :

- Théorie
- Echanges & retours d'expérience
- Cas pratique

#### MODALITES D'EVALUATION :

- Quizz

**DUREE :** 1 jour



**HORAIRES :**

9h00 – 12h30  
14h00 – 17h30



**LIEU :**

Cerfrance Gde  
5 av. de Virecourt  
33370 Artigues



**PUBLIC VISE :**

Dirigeants d'entreprise agricole qui souhaitent anticiper la cession de leur exploitation

**INTERVENANT :**

*Gaël GADIOUX*  
Juriste fiscaliste & maîtrise Droit des Affaires

**NOMBRE DE PARTICIPANTS :**

7 à 10 personnes

**PREREQUIS :**

Aucun

**TARIF :**

A partir de **146€ HT**

Prise en charge possible par votre fond de formation ou votre OPCO (VIVEA, OCAPIAT...)

**DÉLAI D'ACCÈS AUX FORMATIONS :** Inscription possible jusqu'à 3 jours ouvrés avant le début de la formation.

**ACCESSIBILITE :** Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. En amont de la formation, nous définissons ensemble comment vous proposer le parcours le plus adapté.

**RESPONSABLE DE STAGE :** Antony CARARON, Responsable Pôle Conseil

#### CONTACT & INSCRIPTION

Janique JENNEQUIN  
05 57 54 26 00

[formationconseil@33.cerfrance.fr](mailto:formationconseil@33.cerfrance.fr)  
[Formulaire d'inscription](#)