

### DÉVELOPPER SON REVENU PAR DES COÛTS DE REVIENT ADAPTÉS A SA STRATÉGIE

Durée : 2 jours

#### OBJECTIFS :

- **Calculer** ses coûts de revient par produit de la gamme et par circuit de commercialisation
- **Proposer** des grilles tarifaires cohérentes
- **Adapter** sa propre stratégie commerciale

#### PROGRAMME :

- Définition de la notion de « prix » et de ses deux approches complémentaires : prix plancher et prix stratégique
- Acquisition d'une méthode pour calculer ses coûts de revient complets
- Approche de la notion de « cartographie commerciale »
- Rappel sur les fondamentaux nécessaire à la détermination d'un prix cohérent par circuit commercial

#### MOYENS PEDAGOGIQUES :

- Théorie
- Echanges et retours d'expérience
- Cas pratiques

#### MODALITES D'EVALUATION :

- Mise en situation

**TAUX SATISFACTION : 98%**



#### HORAIRES :

9h00 – 12h30  
14h00 – 17h30



#### LIEU :

Cerfrance Gironde  
5 av. de Virecourt  
33370 Artigues



#### PUBLIC VISE :

Viticulteurs chefs  
d'exploitation  
commercialisant son vin  
Salariés responsables  
d'exploitation

#### INTERVENANT :

Conseiller d'entreprise spécialisé  
viti-vinicole. Animateur accrédité  
HVE, AREA, SME et RSE

#### NOMBRE DE PARTICIPANTS :

7 à 10 personnes

#### PREREQUIS : Aucun

#### TARIF :

A partir de **158€ HT/j**

Prise en charge possible  
par votre fonds de  
formation ou votre OPCA  
(VIVEA, OCAPAT...)

**DÉLAI D'ACCÈS AUX FORMATIONS :** Inscription possible jusqu'à 3 jours ouvrés avant le début de la formation.

**ACCESSIBILITE :** Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. En amont de la formation, nous définissons ensemble comment vous proposer le parcours le plus adapté.

**RESPONSABLE DE STAGE :** Antony CARARON, Responsable Pôle Conseil

Mise à jour le 20.06.2024

#### CONTACT & PRE-INSCRIPTION

Janique JENNEQUIN  
05 57 54 26 66 - 5090  
formationconseil@33.cerfrance.fr  
[Formulaire de pré-inscription](#)